



## ENTDECKE DEN HERO IN DIR ALS VERTRIEBSMITARBEITER / SALES MANAGER (m/w/d) für den Vertriebsbereich Atemluft, Sport und Safety

LUST AUF WAS NEUES? WIR SUCHEN STARKE **VERTRIEBSPERSÖNLICHKEITEN** (m/w/d)

### WIR BIETEN

- › Eine spannende, internationale Aufgabe im Vertrieb zur Auslebung der Vertriebs- und Kommunikationstalente
- › Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit der Option mobiler Arbeitstage
- › 30 Urlaubstage und ein flexibles Arbeitszeitmodell
- › Benefits wie Essenszuschuss, kostenloser Kaffee, Mineralwasser und Obst, BusinessBike, Mitarbeiterrabatte u.v.m.
- › Die BAUER ACADEMY zur persönlichen Weiterentwicklung durch interne/externe Kurse und E-Learnings
- › Eine offene Unternehmenskultur mit schneller Übernahme von Verantwortung bei flachen Hierarchien
- › Ein tolles Team mit vielen schlaun Köpfen, internationalen Austausch und direkten Zugang zur Geschäftsführung

### SPANNENDE AUFGABEN ERWARTEN SIE

- › Sie bearbeiten und entwickeln unser Geschäftsfeld Atemluftkompressoren für Sport und Safety über ein Händler- und Partnernetz in Deutschland und Europa für bspw. Tauchsportunternehmen und -schulen, Feuerwehren, dem THW und für den regionalen und zentralen Katastrophenschutz
- › Angebotsklärung, Angebotserstellung und Angebotsverfolgung gehören zum operativen Doing
- › Sie entwickeln aktiv unseren Händler- und Partnervertrieb auf Basis des vorhandenen und zukünftigen Produktportfolios weiter und beraten und betreuen unsere Händler und Partner professionell im Tagesgeschäft
- › Die Teilnahme an Messen macht Ihnen ebenso Spass, wie das Erarbeiten von Leads und die Umwandlung in Opportunities

### IHR PROFIL

- › Ihre hohe Vertriebskompetenz setzen Sie zielsicher per Telefon, per Email und im persönlichen Kontakt ein
- › Sie haben Erfahrung im Vertrieb von technischen Investitionsgütern oder bringen ein sehr gutes technisches Interesse und Verständnis mit
- › ERP, CRM und MS-Office Kenntnisse gehören zum Handwerkszeug
- › Ihre verhandlungssicheren Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift komplettieren ihre interkulturelle Kenntnisse und geben Ihnen Sicherheit beim Umgang mit Kunden auf der ganzen Welt
- › Internationale Dienstreisen bereichern Ihre Aufgabe
- › Sie haben eine souveräne, selbstständige sowie kunden- und zielorientierte Arbeitsweise, eine sehr diplomatische Kommunikationsfähigkeit und ein überdurchschnittliches Engagement

### FÜHLEN SIE SICH ANGESPROCHEN? DANN FREUEN WIR UNS AUF IHRE BEWERBUNG

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittsdatum zu. Für Rückfragen steht Ihnen Herr Volker Sandfuchs gerne unter der Telefonnummer: +49 (0) 89 / 780 49 - 257 zur Verfügung.

BAUER KOMPRESSOREN ist ein international operierendes mittelständisches Unternehmen der Druckluft-Branche mit einem weltumspannenden Netz an Auslandsvertretungen. Unsere Marktführerschaft basiert auf innovativen Produkten und dem qualitätsorientierten Engagement unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter auf der ganzen Welt. BAUER KOMPRESSOREN ist ein Tochterunternehmen der BAUER GROUP, die mit 1.200 Mitarbeitern in 22 Tochtergesellschaften über 320 Millionen Euro Umsatz erwirtschaftet.